

IAE CLERMONT AUVERGNE
SCHOOL OF MANAGEMENT



CLERMONT AUVERGNE
School of Management



ANNÉE UNIVERSITAIRE
2025/2026

**DIPLÔME NATIONAL DE LICENCE
PROFESSIONNELLE
COMMERCE – DISTRIBUTION**
PARCOURS MANAGEMENT DU POINT DE VENTE

Arrêté d'accréditation du 30/06/2021 du Ministère de l'Éducation
Nationale, de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche

Fiche RNCP n°40306



IAE

CLERMONT AUVERGNE

School of Management



SOMMAIRE

01

OBJECTIFS

03

PRÉ-REQUIS

02

COMPÉTENCES

03

DURÉE ET DATES

02

MÉTIERS VISÉS

03

PUBLICS VISÉS

02

SECTEURS D'ACTIVITÉ

04

COÛT DE LA FORMATION

02

ENQUÊTE SUR LE DEVENIR
DES DIPLÔMES

04

CONTACTS

03

DÉPÔT DES DOSSIERS
DE CANDIDATURE

05 - 06

PROGRAMME ET
CALENDRIER DE LA
FORMATION



OBJECTIFS

La Licence Professionnelle Commerce et Distribution parcours Management du Point de Vente est le résultat de demandes formulées notamment par de très nombreuses entreprises. Toutes ces entreprises expriment le souhait de pouvoir recruter des étudiant(e)s formé(e)s plus spécifiquement aux exigences et spécificités de la fonction Management et Gestion de point de vente, et capables d'assurer des postes à responsabilité. Ce souhait fort correspond à des besoins de recrutements importants sur une zone régionale et nationale.

- Préparer des spécialistes aux fonctions commercialisation et distribution des entreprises.
- Former à des fonctions de responsabilité tant au niveau de la gestion d'un centre de profit qu'au niveau de fonctions de distribution, et du Management d'Équipe, dans les secteurs de l'industrie, de la grande distribution, de la distribution spécialisée et du commerce en général (tous secteurs).

- Accroître des capacités d'autonomie pour des métiers qui exigent une très forte implication et une très grande réactivité.
- Rendre opérationnels des responsables qualifiés, capables d'assurer le suivi et le développement de performances commerciales de points de vente ou de parties de point de vente, et également capables de former, dynamiser et promouvoir une équipe de collaborateurs.

Cette formation de Licence Professionnelle Commerce et Distribution MANAGEMENT du POINT de VENTE, vise le développement des potentiels en vue d'intégrer des métiers et de les faire évoluer en fonction des besoins des entreprises, et ce en intégrant les évolutions notamment du e-commerce, du digital, des nouveaux consommateurs, des nouvelles tendances de consommation durable, et des nouvelles formes de Retail Concept Store.



COMPÉTENCES

- Vendre et fidéliser : en comprenant le comportement du consommateur ; en décelant les besoins clients ; en élaborant un argumentaire produit / service ; en maîtrisant les éléments fidélisant ; en créant un programme de fidélisation.
- Développer le point de vente : en maîtrisant les techniques de merchandising ; en maîtrisant les spécificités des services ; en gérant les approvisionnements et les stocks ; en gérant un compte de résultat ; en animant une équipe de collaborateurs.
- Développer une stratégie de distribution : en maîtrisant les techniques d'études du marché de la zone de chalandise ; en connaissant le Droit de la Distribution ; en identifiant les stratégies de distribution.

MÉTIERS VISÉS

- Responsable Univers
- Manager de petite unité
- Responsable de franchise
- Animateur de vente
- Conseiller en clientèle
- Manager de rayon
- Responsable merchandising

CODES ROME :

D1501 : Animation de vente
D1503 : Management/ Gestion
de rayon produit non-
alimentaire
D1506 : Marchandisage

SECTEURS D'ACTIVITÉ

Les emplois occupés par les diplômés de Licence Professionnelle Commerce-Distribution le sont dans des secteurs variés tels que ceux des enseignes de distribution spécialisée, distribution alimentaire, franchises, indépendants mais aussi d'autres types d'entreprises types PME ou bien encore l'industrie. Les diplômés occupent ces emplois sur l'ensemble du territoire

ENQUÊTES SUR LE DEVENIR DES DIPLÔMÉS

<https://www.uca.fr/formation/devenir-des-etudiants/enquetes-licences-professionnelles>

DÉPÔT DES DOSSIERS DE CANDIDATURE

Du **03/03/2025** au **06/04/2025** sur l'interface E-candidat : <https://ecandidat.uca.fr/#!accueilView>

Après une première phase d'admissibilité (étude de dossier), un entretien sera proposé. Toutes les informations seront communiquées via E-candidat. (25 à 30 stagiaires recrutés par cycle d'études)

Nota : A l'issue de cette 1ère session de candidature, une seconde session de recrutement pourra être organisée sous réserve de places disponibles.

Merci de consulter régulièrement le site de candidature.

PRÉ-REQUIS

Bac+2 ou Validation des Acquis Professionnels (public ayant une expérience professionnelle dans le domaine mais n'ayant pas un bac+2).



DURÉE ET DATES

Du 15/09/2025 au 04/09/2026

437 heures de présence universitaire (367h de cours et 70h de projet tutoré) + application pratique (contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, stage de 3 à 6 mois, contrat de travail en adéquation avec la formation, statut auto-entrepreneur)

Les cours auront lieu en journée du lundi au vendredi.

En raison de contraintes pédagogiques, exceptionnellement, certains cours pourront être positionnés le samedi matin.

PUBLICS VISÉS

- Étudiant
- Candidat en alternance (contrat d'apprentissage et contrat de professionnalisation via financement OPCO et/ou entreprise)
- Salarié (financements : entreprise, CPF, CPF de transition professionnelle, auto-financement, ...)
- Demandeur d'emploi (financements : CPF, Pôle emploi, aide individuelle régionale, auto-financement, ...)



COÛT DE LA FORMATION

- **Formation continue (salarié, demandeur d'emploi, ...)** : 6 205.40 € (14.20 €/heure)
- **Contrat de professionnalisation** : 6 205.40 € (14.20 €/heure)
- **Contrat d'apprentissage** : coût contrat défini par les OPCO et les CPNE (branches d'activité professionnelles) en application de la loi du 5 septembre 2018 pour la liberté de choisir son avenir professionnel.
 1. Pour les contrats d'apprentissage dans le secteur privé, l'IAE Clermont Auvergne ne demandera pas de reste à charge aux entreprises. Le coût contrat défini par l'OPCO sera le coût facturé. Pour plus d'informations nous vous invitons à prendre contact avec votre OPCO de référence.
 2. Pour les contrats d'apprentissage dans le secteur public, le tarif sera égal au coût contrat défini pour les entreprises du secteur privé.

Droits d'inscription universitaire

De l'ordre de 175 € (contrat de professionnalisation et contrat d'apprentissage non concernés)

(Les droits d'inscription au diplôme sont définis au niveau national pour chaque année universitaire. Pour 2025/2026, ils seront connus en juillet 2025.)

CONTACTS

- Responsable pédagogique :

Lionel Colombel – Maître de Conférences / lionel.colombel@uca.fr

- Scola : scola.iae@uca.fr

- Formation continue : fc.iae@uca.fr

- Alternance : alternance-stages.iae@uca.fr

Équipe pédagogique :

<https://iae.uca.fr/liae/offre-de-formation-responsables-pedagogiques>



PROGRAMME DE LA FORMATION

ECTS	UNITÉS D'ENSEIGNEMENT (Nom complet)	INTITULÉ EC Éléments constitutifs	Nombre d'heures prévues + Répartition pédagogique
Semestre 1			
6	RELATIONS VENTES	Techniques de négociations	17h (10CM+7TD)
6	ENVIRONNEMENT FOURNISSEURS	Gestion de production, approvisionnement et logistique	17h (10CM+7TD)
		Informatique	17h (10CM+7TD)
18	MANAGEMENT DU POINT DE VENTE	Merchandising - concept store	43h (26CM+17TD)
		Marketing des services du point de vente	25h (20CM+5TD)
		Comptabilité, Contrôle de gestion appliqué au point de vente	28h (14CM+14TD)
		Management et animation d'équipes du point de vente	28h CM
		Anglais du commerce S1	14h TD
Semestre 2			
9	MANAGEMENT DES ENVIRONNEMENTS DU POINT DE VENTE: E-COMMERCE ET GESTION DE LA RELATION CLIENT	E-marketing	17h (10CM+7TD)
		Identité numérique	17h (10CM+7TD)
		Politique relationnelle et fidélisation	17h (10CM+7TD)
		Comportement du consommateur	17h (10CM+7TD)
		Analyse du marché de la zone de chalandise	26h (20CM+6TD)
		Stratégie de distributeurs	28h CM
		Environnement multicanal	21h CM
		Management de la performance commerciale des univers marchands	21h (12CM+9TD)
		Anglais du commerce S2	14h TD
9	ACTIONS PROFESSIONNALISÉES : PROJET TUTORÉ	Projet tutoré	70h
12	ALTERNANCE		

LICENCE PROFESSIONNELLE COMMERCE DISTRIBUTION
Parcours MANAGEMENT DU POINT DE VENTE

437 heures de présence universitaire (367h de cours et 70h projet tutorés) du 15/09/2025 au 04/09/2026

09/2025		10/2025		11/2025		12/2025		01/2026		02/2026		03/2026		04/2026		05/2026		06/2026		07/2026		08/2026		09/2026	
m	ap	m	ap	m	ap	m	ap	m	ap	m	ap	m	ap	m	ap	m	ap	m	ap	m	ap	m	ap	m	ap
1	Lun		Mer	Sam	Toussaint	Jeu	J. del'An	Dim		1	Dim		Mer		Ven	1er Mai		1	Lun	Mer		Sam		1	Mar
2	Mar	Jeu		Dim		Ven		Lun		2	Lun	Jeu	Ven	Sam				2	Mar	Jeu	Dim		2	Mer	
3	Mer	Ven		Lun		Sam		Mar		3	Mar	Ven						3	Mer	Ven		Dim		3	Jeu
4	Jeu	Sam		Mar		Dim		Mer		4	Mer	Sam						4	Jeu	Sam		Mar		4	Ven
5	Ven	Dim		Mer		Lun		Jeu		5	Jeu	Dim	Mar	Pâques	Mar			5	Ven	Dim		Mer		5	Fin de l'Fin de
6	Sam	Lun		Jeu		Mar		Ven		6	Ven	Lun	Mer	L. Pâques	Mer			6	Sam	Lun	Jeu		6	Dim	
7	Dim	Mar		Ven		Mer		Sam		7	Sam	Mar	Mer		Jeu			7	Dim	Mar	Ven		7	Lun	
8	Lun	Mer		Sam		Jeu		Dim		8	Dim	Mer	Ven		Ven	Victoire		8	Lun	Mer	Sam		8	Mar	
9	Mar	Jeu		Dim		Ven		Lun		9	Lun	Jeu	Sam		Sam			9	Mar	Jeu	Dim		9	Mer	
10	Mer	Ven		Lun		Sam		Mar		10	Mar	Ven	Dim		Dim			10	Mer	Ven	Lun		10	Jeu	
11	Jeu	Sam		Mar		Dim		Mer		11	Mer	Sam			Lun			11	Jeu	Sam	Mar		11	Ven	
12	Ven	Dim		Mer		Lun		Jeu		12	Jeu	Dim			Mar			12	Ven	Dim	Mer		12	Sam	
13	Sam	Lun		Jeu		Mar		Ven		13	Ven	Lun	Mer		Mer			13	Ven	Dim	Jeu		13	Dim	
14	Dim	Mar		Ven		Mer		Sam		14	Sam	Mar	Jeu		Jeu	Ascens.		14	Dim	Mar	Ven		14	Lun	
15	Lun	Mer		Sam		Jeu		Dim		15	Lun	Jeu	Ven		Ven			15	Lun	Mer	Sam	Assomp.	15	Mar	
16	Mar	Jeu		Dim		Ven		Lun		16	Lun	Jeu	Sam		Sam			16	Mar	Jeu	Dim		16	Mer	
17	Mer	Ven		Lun		Sam		Mar		17	Mar	Ven	Dim		Dim			17	Mer	Ven	Lun		17	Jeu	
18	Jeu	Sam		Mar		Dim		Mer		18	Mer	Sam	Lun		Lun			18	Jeu	Sam	Mar		18	Ven	
19	Ven	Dim		Jeu		Lun		Jeu		19	Jeu	Dim	Mar		Mar			19	Ven	Dim	Mer		19	Sam	
20	Sam	Lun		Mer		Mar		Ven		20	Ven	Lun	Mer		Mer			20	Sam	Lun	Jeu		20	Dim	
21	Dim	Mar		Ven		Mer		Sam		21	Sam	Mar	Jeu		Jeu			21	Dim	Mar	Ven		21	Lun	
22	Lun	Mer		Sam		Jeu		Dim		22	Lun	Mer	Ven		Ven			22	Lun	Mer	Sam		22	Mar	
23	Mar	Jeu		Dim		Ven		Lun		23	Mar	Jeu	Sam		Sam			23	Mar	Jeu	Dim		23	Mer	
24	Mer	Ven		Lun		Sam		Mar		24	Mar	Ven	Dim		Dim			24	Mer	Ven	Lun		24	Jeu	
25	Jeu	Sam		Mar		Dim		Mer		25	Mer	Sam	Lun		Lun	Pentecôte		25	Jeu	Sam	Mar		25	Ven	
26	Ven	Dim		Jeu		Lun		Jeu		26	Ven	Dim	Mar		Mar			26	Ven	Dim	Mer		26	Sam	
27	Sam	Lun		Mer		Ven		Sam		27	Sam	Mer	Lun		Mer			27	Sam	Lun	Jeu		27	Dim	
28	Dim	Mer		Ven		Dim		Dim		28	Ven	Dim	Mer		Jeu			28	Dim	Mar	Ven		28	Lun	
29	Lun	Jeu		Sam		Jeu		Sam		29	Dim	Mer	Mer		Ven			29	Lun		Sam		29	Mar	
30	Mar	Ven		Dim		Ven		Ven		30	Lun	Jeu	Sam		Sam			30	Mar	Jeu	Dim		30	Mer	
31		Ven				Sam		Sam		31	Mar		Dim		Dim			31		Ven	Lun		31		
		0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	

Dimanches et jours fériés et fermetures centre
Fermeture IAE mais possible période en entreprise

Périodes universitaires

437h

Pour les contrats d'alternance : Périodes en entreprise
Pour les stages : Périodes en entreprise possible

1/2 journée Soutenance, le reste du temps en entreprise

En application de l'article L6222-35 du code du travail pour la préparation de ses épreuves, l'alternant, en contrat d'apprentissage uniquement a droit à un congé supplémentaire de 5 jours ouvrables dans le mois qui précède et sur la période entreprise. Ces jours s'ajoutent aux congés payés et sont rémunérés.

NB : Ce calendrier est donné à titre d'information, il pourra subir de légères modifications en raison de contraintes pédagogiques.

NOTES

This image shows a single sheet of white paper with horizontal ruling lines. The lines are evenly spaced and run across the width of the page. There are no margins, text, or other markings on the paper.



IAE

CLERMONT AUVERGNE

School of Management



“Thinking global, acting local”

RETROUVEZ NOTRE CAREER CENTER



Le service relations entreprises de l'IAE déploie et anime un Career Center toujours en lien avec les attentes du marché de l'emploi et votre projet professionnel :

<https://iae-clermont-auvergne.jobteaser.com>

Des offres de stage, d'alternance, de premier emploi et des opportunités à l'international disponibles sur site internet et appli mobile.

RETROUVEZ-NOUS SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX !



<https://iae.uca.fr/>



/IAEAuvergne



[/school/iae-auvergne-school-of-management/](https://www.linkedin.com/school/iae-auvergne-school-of-management/)



@iae_clermont_auvergne



www.youtube.com/c/IAEClermontAuvergne



CLERMONT AUVERGNE
School of Management

#ESPRIT
IAE